

Offre d'emploi : Commercial BtoB Noix de Coco - Allemand / Français H/F

Lieu : Paris, proche Montparnasse

Type de contrat : CDI

Temps de travail : temps plein, 39h/semaine

MILLENIS est une société familiale et indépendante spécialisée dans le négoce international de produits de spécialités.

Dans le cadre du développement de notre activité de commercialisation de noix de coco, nous recrutons un Commercial H/F pour renforcer notre équipe et développer nos ventes en Europe.

Notre engagement est de fournir nos clients, biscuiteries européennes et entreprises de transformation alimentaire industrielle, en noix de coco de qualité.

La zone géographique : quelques clients en France, l'Allemagne, les Pays-Bas, la Pologne et zones d'Europe de l'Est.

A propos du poste :

- Gérer et animer un portefeuille de clients existants ;
- Identifier de nouvelles opportunités commerciales et développer votre portefeuille clients. Des déplacements hebdomadaires (3 jours en moyenne) sont à prévoir ;
- Participer à la mise en œuvre de la stratégie commerciale de l'activité COCO (réunions d'équipe hebdomadaires) ;
- Collaborer étroitement avec les équipes internes (shipping, logistique, comptabilité) pour garantir la satisfaction client et le suivi de la qualité des produits ;
- Effectuer des analyses de marché.

Profil recherché :

- Formation supérieure Bac+3 à Bac+5 (commerce, gestion, ou équivalent) ;
- Expérience de 3 ans minimum sur un poste similaire (alternance et CDD pris en compte), idéalement dans un environnement international ;
- Maîtrise indispensable de l'allemand et de l'anglais, à l'oral comme à l'écrit ;
- Excellent relationnel, autonomie et culture du résultat ;

Pourquoi nous rejoindre ?

- Une équipe bienveillante et une entreprise dynamique ;
- Un environnement de travail convivial ;
- Une rémunération selon profil ;
- Des avantages attractifs : tickets restaurant, télétravail, Plan Epargne Entreprise, Prime de Partage de la Valeur.